

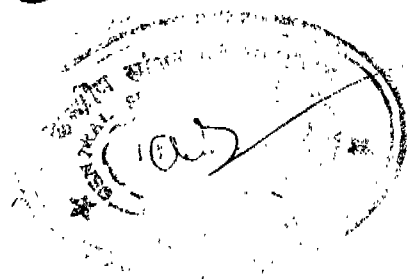


भारत का राजपत्र The Gazette of India

असाधारण
EXTRAORDINARY

भाग I—खण्ड 1
PART I—Section 1

प्राधिकार से प्रकाशित
PUBLISHED BY AUTHORITY



सं. 135]

नई दिल्ली, शुक्रवार, जुलाई 16, 1993/आषाढ़ 25, 1915

No. 135]

NEW DELHI, FRIDAY, JULY 16, 1993/ASADHA 25, 1915

वाणिज्य मंत्रालय

सार्वजनिक सूचना सं. 148 (पी एन)/92—97

नई दिल्ली, 16 जुलाई, 1993

विषय :—निर्यात अभिमुख यूनितों (ई ओ यू) तथा निर्यात संसाधन क्षेत्रों (ई पी जेड) की यूनितों द्वारा घरेलू टैरिफ क्षेत्र (डी टी ए) में माल की बिक्री हेतु दिशा-निर्देश।

1. 25%/50% तथा डी टी ए बिक्री हकदारी

फा सं 3/11/88—ई.पी.सी.—निर्यात और आयात नीति के पैरोफ्रॉफ 102(ख) तथा प्रक्रिया पुस्तक (1992—97) के पैराग्राफ 181 और 183 में निर्यात अभिमुख यूनितों (ई ओ यू) तथा निर्यात संसाधन क्षेत्र (ई पी जेड) की यूनितों द्वारा डी टी ए में अपने उत्पादन मूल्य के 25% या 50% तक जैसी स्थिति हो, माल की बिक्री करने का प्रावधान है। डी टी ए में इस प्रकार की बिक्री निम्नलिखित दिशा-निर्देशों द्वारा शासित होगी :—

(क) डी टी ए में माल की बिक्री राजस्व विभाग, वित्त मंत्रालय, भारत सरकार द्वारा समय-समय पर यथा अधिसूचित लागू शुल्कों के भुगतान के अध्वधीन होगी।

(ख) डी टी ए बिक्री हकदारी केवल उसी माल के लिए लागू होगी जो अनुमति पत्र/आशय पत्र में विनिर्माण और निर्यात के लिए अनुमोदित हो। निर्यात आयात नोति या अनुमति पत्र/आशय पत्र में यदि ऐसी बिक्री पर विशिष्ट रूप से प्रतिबंध लगाया जाता है तो कोई डी टी ए बिक्री अनुमेष नहीं होगी।

(ग) यूनितें संबंधित ई पी जेड के विकास आयुक्त की सूचना अनुसार तिमाही, अर्द्ध-वार्षिक या वार्षिक आधार पर डी टी ए बिक्री का बिकल्प दे सकती हैं।

(घ) डी टी ए बिक्री के लिए आवेदन-पत्र हकदारी अवधि के एक वर्ष के भीतर प्रस्तुत किए जाने चाहिए। संबंधित ई पी जेड का विकास आयुक्त यदि उचित समझे तो इस अवधि को छः महीने तक बढ़ा सकता है।

(ङ) डी टी ए बिक्री के लिए आवेदन-पत्र के साथ एक विवरण प्रस्तुत किया जाएगा जिसमें

माल (रद्द माल को छोड़कर) का कारखाना मूल्य; वास्तविक रूप में निर्यात किए गए माल का कारखाना मूल्य; तथा निर्यातित माल के विनिर्माण में प्रयुक्त किए गए देशी कच्चे माल, संघटक तथा उपभोग्यों का मूल्य निर्दिष्ट किया गया हो। विवरण को किसी निष्पक्ष लागत/मनदी लेखाकार द्वारा सत्यापित किया जाएगा तथा यूनिट पर क्षेत्राधिकार रखने वाले सीमाशुल्क/केन्द्रीय उत्पाद अधिकारी द्वारा इसे पृष्ठांकित किया जाएगा। संबंधित ई पी जेड का विकास आयुक्त अनुमति डी टी ए बिक्री की सीमा का निर्धारण करेगा तथा डी टी ए में बेचे जाने वाले माल की विनिर्दिष्ट मात्रा की निकासी के लिए प्राधिकार जारी करेगा।

(च) यदि डी टी ए में बेचे जाने वाले माल के लिए किसी अधिनियम/नियम/विनियमन के अंतर्गत किसी गुणवत्ता नियंत्रण प्रमाणपत्र की जरूरत हो, तो डी टी ए बिक्री की अनुमति केवल ऐसा प्रमाणपत्र करने के बाद दी जाएगी।

(छ) डी टी ए बिक्री हकदारी उपर्युक्त उप-बैरा (ग) के अंतर्गत यथा-निर्दिष्ट प्रासंगिक अवधि के दौरान माल का निर्यात किए जाने के बाद ही मिलेगी। तथापि, संबंधित ई पी जेड के विकास आयुक्त की राय में ऐसे माल के मामले में इस शर्त से छूट दी जा सकती है जिसके लिए निर्यात योग्य गुणवत्ता का माल तैयार करने के लिए परीक्षण उत्पादन की जरूरत हो।

(ज) परीक्षण उत्पादन के संबंध में अग्रिम डी टी ए बिक्री के लिए पहले वर्ष में परिकल्पित उत्पादन के कारखाना मूल्य के 25% या 50% (जैसी स्थिति हो) से अधिक की अनुमति नहीं दी जाएगी। ऐसी अग्रिम डी टी ए बिक्री को डी टी ए बिक्री के लिए परवर्ती हकदारी के मद्दे समायोजित किया जाएगा। अग्रिम डी टी ए बिक्री के संबंध में प्रदत्त शुल्क की धनराशि तथा ऐसे माल पर लागू पूरे शुल्क के मध्य अन्तर को शामिल करने के लिए यूनिट को संबंधित ई पी जेड के विकास आयुक्त के साथ एक बंध-पत्र प्रस्तुत करना होगा।

(झ) यदि यूनिट द्वारा प्रजित मूल्य संयोजन अनुमति पत्र/आशय-पत्र में निर्धारित मूल्य संयोजन से कम न हो तो 25% या 50% जैसी स्थिति हो, की अधिकतम डी टी ए बिक्री हकदारी की अनुमति दी जा सकती है। यदि यूनिट अनुमति पत्र/आशय-पत्र में निर्धारित मूल्य संयोजन प्राप्त करने में असफल होती है तो डी टी ए बिक्री

हकदारी का निर्धारण निम्नानुसार किया जाएगा :—

(1) यदि प्राप्त किया गया मूल्य संयोजन अनुमति पत्र/आशय-पत्र में निर्धारित मूल्य संयोजन के 90% से कम न हो, तो यूनिट को 25% या 50% जैसी स्थिति हो, की पूरी डी टी ए बिक्री हकदारी मिलेगी।

(2) यदि प्राप्त किया गया मूल्य संयोजन अनुमति पत्र/आशय-पत्र में निर्धारित मूल्य संयोजन के 90% से कम हो, तो डी टी ए बिक्री हकदारी का निर्धारण निम्नलिखित सूत्रों के अनुसार किया जाएगा :—

प्राप्त किया गया मूल्य संयोजन प्रतिशत

$\times 25$ या 50%
अनुमति पत्र/आशय पत्र में अनुबंधित मूल्य (जैसा भी मामला हो)
संयोजन प्रतिशत

उपर्युक्त दोनों मामलों में डी टी ए बिक्री के लिए तभी अनुमति दी जायेगी जबकि प्राप्त किया गया मूल्य संयोजन निर्यात-आयात नीति के परिशिष्ट-2 में दी गई मद के लिए निर्धारित मूल्य संयोजन के न्यूनतम स्तर से कम नहीं होगा या जहां उस पर परिशिष्ट में ऐसा कोई प्रतिशत निर्धारित नहीं किया गया हो तो निर्यात-आयात नीति के पैराग्राफ 97 में अनुबंधित 20% न्यूनतम मूल्य-संयोजन हो।

डी टी ए में अन्य विकल्प

निर्यात-आयात-नीति के पैराग्राफ 103 और प्रक्रिया पुस्तक के पैराग्राफ 184 में निर्दिष्ट सप्लाय के संबंध में डी टी ए में सामान को बिक्री के लिए निम्नलिखित भाग दर्शा सिद्धांत लागू होंगे :

(क) यूनिट आवेदन करते समय, डी टी ए में सप्लाय करने के लिए इच्छित सामान की मात्रा और मूल्य का उल्लेख करेगी। यदि डी टी ए केता द्वारा अग्रिम आयात लाइसेंस से बिक्री की जाती है तो संबंधित सीमाशुल्क/केन्द्रीय उत्पाद शुल्क अधिकारी, विकास आयुक्त द्वारा अनुमिष्ट ऐसी बिक्री की मात्रा और मूल्य की लाइसेंस पर उपर्युक्त प्रतिनिधि करने के बाद ही ऐसी बिक्री की अनुमति देंगे। आयात लाइसेंस, निर्यात अभिमुख यूनिटों/निर्यात-संबंधित क्षेत्र की यूनिटों द्वारा की गई ऐसी सप्लाय की सीमा तक और आगे आयात के लिए बंध नष्ट होगा।

(ख) यदि निर्यात अभिमुख यूनिट/निर्माता संबंधित क्षेत्र यूनिट द्वारा बेचे जाने वाले प्रस्तावित सामान

के लिए आयात लाइसेंस की आवश्यकता न हो तो यूनिट संबंधित दस्तावेजों को साथ लगाकर संबंधित निर्यात संवर्धन क्षेत्र के विकास आयुक्त को आवेदन भेज सकती है। संबंधित सीमाशुल्क/केन्द्रीय उत्पाद शुल्क अधिकारी यूनिट को संबंधित विकास आयुक्त द्वारा जारी किये गये रिलीज आदेश के प्रति डी टी ए में ऐसी सप्लाई की अनुमति दे देंगे। रिलीज आदेश दो प्रतियों में जारी किया जायेगा, इनमें से मूल प्रति निर्यात साक्ष्य के रूप में यूनिट के पास रहेगी।

(ग) उपर्युक्त (क) और (ख) के अंतर्गत सप्लाई किये गये सामान का मूल्य निर्यात आभार के निर्वहन और मूल्य संयोजन प्राप्त करने के उद्देश्य के लिए निर्यात का जहाजी भाड़े सहित निःशुल्क मूल्य माना जायेगा।

3. रिजेक्ट्स की बिक्री

डी टी ए में रिजेक्ट्स की बिक्री, जैसा कि निर्यात-आयात नीति के पैरा 102 (क) और प्रक्रिया पुस्तक के पैरा 108 में दिया गया है, संबंधित निर्यात संवर्धन क्षेत्र के विकास आयुक्त की पूर्वानुमति से की जायेगी।

4. बाई-प्रोडक्ट्स की बिक्री

उपर्युक्त वर्णित मार्गदर्शी सिद्धांत निर्माण की प्रक्रिया के दौरान निर्यात अभिमुख यूनिटों/निर्यात संवर्धन क्षेत्र यूनिट द्वारा तैयार किये गये बाई प्रोडक्ट्स की बिक्री पर लागू नहीं होते हैं। डी टी ए में ऐसे बाई प्रोडक्ट्स की बिक्री इस प्रकार की जा सकती है :—

- (1) यदि ऐसी बिक्री की अनुमति पत्र/आशय पत्र में अनुमति दी गई हो; या
- (2) किसी अन्य मामले में अनुमोदन बोर्ड की पूर्वानुमति से।

5. सामान्य

- (1) 50% डी टी ए बिक्री के लिए सब्सिडी अलग से अधिसूचित की जायेगी।
- (2) इस सार्वजनिक सूचना में उल्लिखित मार्गदर्शी सिद्धांतों से आर. ई. पी. परिपत्र सं. 18/88, दिनांक 2-5-88 और 36/91 दिनांक 11-9-91 और सार्वजनिक सूचना सं. 16-आई. टी. सी. (पी.एन)/92-97, दिनांक 18-6-1992 का अधिकरण होता है।

यह नोटिस सार्वजनिक हित में जारी किया गया है।

जी. के. मोदी, महानिदेशक, विदेश व्यापार

MINISTRY OF COMMERCE

PUBLIC NOTICE NO. 148(PN)/92-97

New Delhi, the 16th July, 1993

Subject.—Guidelines for sale of goods in the Domestic Tariff Area (DTA) by Export Oriented Units (EOUs) and units in Export Processing Zones (EPZs).

1. DTA SALE ENTITLEMENT UPTO 25%|50%.

F. No. 3/11/88-EPC.—Paragraph 102(b) of the Export and Import Policy and paragraphs 181, and 183 of the Handbook of Procedures (1992-97) provide for sale of goods in the DTA by EOUs and units in EPZs upto 25% or 50%, as the case may be, of the value of their production. Such sales in the DTA will be governed by the following guidelines :

- (a) The sale of goods in the DTA will be subject to the payment of the applicable duties as notified from time to time by the Department of Revenue, Ministry of Finance, Government of India.
- (b) DTA sale entitlement will be applicable only to those goods that are approved for manufacture and export in the Letter of Permission/Letter of Intent. No DTA sale will be permissible if such sale is specifically prohibited in the Exim Policy or the Letter of Permission/Letter of Intent.
- (c) Units may opt for DTA sales on a quarterly, half yearly or annual basis by intimation to the Development Commissioner of the EPZ concerned.
- (d) Applications for DTA sales should be submitted within one year of the period of entitlement. The Development Commissioner of the EPZ concerned, may, if he deems fit, extend this period by six months.
- (e) An application for DTA sale shall be accompanied by a statement indicating the ex-factory value of the goods produced (excluding rejects); ex-factory value of the goods actually exported; and the value of indigenous raw materials, components and consumables used in the manufacture of the exported goods. The Statement shall be certified by an independent Cost/Chartered Accountant and endorsed by the Customs/Central Excise Officer having jurisdiction over the unit. The Development Commissioner of the EPZ concerned will determine the extent of the DTA sale admissible and issue an authorisation for removing a specified quantity of the goods to be sold in the DTA.
- (f) If the goods sought to be sold in the DTA requires any quality control certificate under any Act/Rule/Regulation, the DTA sale will be allowed only after the production of such a certificate.
- (g) DTA sale entitlement shall accrue only after the goods are exported during the relevant period as indicated under sub-para (c) above. However, this requirement may be waived in the case of such goods which in the opinion of the Development Commission-

ner of the EPZ concerned, require trial production in order to produce goods of exportable quality.

- (h) Advance DTA sale permission in respect of trial production shall not exceed 25% or 50% (as the case may be) of the ex-factory value of the production envisaged in the first year. Such advance DTA sale shall be adjusted against the subsequent entitlement for DTA sale. The unit shall be required to execute a bond with the Development Commissioner of the EPZ concerned to cover the difference between the amount of duties paid on the advance DTA sale and the full duties applicable on such goods.

- (i) The maximum DTA sale entitlement of 25% or 50% as the case may be, is permissible if the value addition achieved by the unit is not less than the value addition stipulated in the Letter of Permission/Letter of Intent. In case the unit fails to achieve the value addition stipulated in the Letter of Intent, the unit will receive the full DTA sale entitlement will be determined as follows :

- (i) If the value addition achieved is not less than 90% of the value addition stipulated in the Letter of Permission/Letter of Intent, the unit will receive the full DTA sale entitlement of 25% or 50%, as the case may be.

- (ii) If the value addition achieved is less than 90% of the value addition stipulated in the Letter of Permission/Letter of Intent, the DTA sale entitlement will be determined according to the following formula:

value addition percentage

achieved

X 25 or 50%
(as the case may be)

Value addition percentage stipulated
in the Letter of Permission/Letter
of Intent.

The DTA sale in both the cases mentioned above will be permissible only if the value addition achieved is not less than the minimum level of value addition specified for the item in Appendix II of the Export and Import Policy or where no such percentage is specified in that Appendix, the minimum value addition of 20% stipulated in paragraph 97 of the Export and Import Policy.

II. OTHER SALES IN DTA

The following guidelines shall apply to the sale of goods in the DTA in respect of supplies specified in

paragraph 103 of the Export and Import Policy and paragraph 184 of the Handbook of Procedures :

- (a) The unit shall, at the time of application, indicate the quantity and value of goods sought to be supplied in the DTA. If the sale is effected against an import licence held by the DTA purchaser, the Customs/Central Excise Officer concerned will allow such sales after making a suitable entry on the licence of the quantity and value of such sales permitted by the Development Commissioner. The import licence shall cease to be valid for further imports to the extent of such supplies effected by EOUEPZ units.
- (b) If the goods proposed to be sold by the EOUEPZ unit do not require an import licence, the unit may submit an application to the Development Commissioner of the EPZ concerned supported by the relevant documents. The Customs/Central Excise Officer concerned will allow such supplies to the unit in the DTA against a Release Order issued by the Development Commissioner concerned. The Release Order will be issued in duplicate, the original being retained by the unit as evidence of export.
- (c) The value of the goods supplied under (a) and (b) above will be treated as the FOB value of exports for the purposes of discharging export obligation and achievement of value addition.

III. SALE OF REJECTS

Sale of rejects in the DTA, as provided for in para 102 (a) of the Export and Import Policy and para 108 of the Handbook of procedures may be made with the prior permission of the Development Commissioner of the EPZ concerned.

IV. SALE OF BYE-PRODUCTS

The aforementioned guidelines do not apply to the sale of bye-products generated by an EOUEPZ unit during the process of manufacture. The sale of such bye-products in the DTA may be made :—

- (i) if such sale is permitted in the Letter of Permission/Letter of Intent; or
- (ii) in any other case with the prior permission of the Board of Approvals.

V. GENERAL

- (i) The items eligible for 50% DTA sale shall be notified separately.
- (ii) The guidelines contained in this Public Notice shall supersede the REP Circulars No. 18/88 dated 2-5-88 and 36/91 dated 11-9-91 and Public Notice No. 16-ITC (PN)/92—97, dated 18-6-1992.

This Notice is issued in Public Interest.

C.K. MODI, Director General of Foreign Trade